

# Air Liquide Medicinal y VitalAire

## Apuestan por el desarrollo de soluciones de valor añadido para la sociedad

Air Liquide, líder mundial de gases para la industria, la salud y el medio ambiente, cuenta en su actividad medicinal en España con dos divisiones de negocio: una centrada en la actividad hospitalaria y otra en la atención domiciliar de pacientes. La compañía es la primera empresa gasista que se adaptó a los requerimientos de la Autoridad Sanitaria para acreditarse como Laboratorio Farmacéutico. Su oferta de gases medicamento dirigida a hospitales abarca ámbitos como la anestesia, la respiración asistida o la

atenuación de ciertos dolores. El Grupo apuesta, además por la atención domiciliar de cara a mejorar la calidad de vida del paciente y a reducir los costes de los tratamientos hospitalarios. Hablamos con Ángel Bajils Director General de la actividad de Gases Medicinales y Servicios Hospitalarios de Air Liquide Medicinal en España, así como con Francisco Crespo, Director de Marketing y Relación con Clientes de VitalAire, la línea de negocio de atención domiciliar.

### ÁNGEL BAJILS

Director General de la actividad de Gases Medicinales y Servicios Hospitalarios de Air Liquide Medicinal en España

*“El futuro de los gases medicinales está directamente ligado a la innovación”*

#### ¿En qué consiste la actividad de gases de Air Liquide Medicinal?

Nuestra actividad toma como materia prima los gases presentes en el aire, a partir de los que Air Liquide Medicinal fabrica y suministra gases medicinales, que cumplen con toda la normativa y permisos de los medicamentos. El otro pilar de nuestro negocio es desarrollar e instalar todos los equipos técnicos necesarios para la administración segura y eficaz de los gases.



#### ¿Cuál es el futuro de los gases medicinales?

El futuro de los gases medicinales está directamente ligado a la innovación y la puesta en valor de los gases tradicionales, apostando por los mayores estándares de calidad, trazabilidad y adelantándonos a los requerimientos del mercado.

Por otra parte, el envejecimiento de la población en los países industrializados y la exigencia de una mejor calidad de vida conllevan un incremento en la demanda de los gases medicamento, por lo que el futuro de nuestro negocio presenta perspectivas de crecimiento constante.

#### ¿Qué aplicaciones tienen estos gases medicinales para la vida de las personas?

Nuestra oferta de gases dirigida a hospitales tiene un objetivo claro, que es el de mejorar la calidad de vida de las personas y además reducir el coste de los tratamientos.

Así, entre nuestra cartera de productos destaca KALINOX™, un gas analgésico indicado para intervenciones de corta duración. Ya hay 60 hospitales españoles que lo utilizan para urgencias pediátricas y su uso en obstetricia está teniendo una gran acogida.

Por otra parte, Air Liquide ha sido el primer laboratorio farmacéutico europeo en conseguir la Autorización Comercial del Aire Medicinal Sintético KEOL-s™, lo que supone un incremento en la seguridad y calidad para los pacientes que necesitan este tratamiento. En este sentido, no sólo suministramos Oxígeno a los hospitales, y un buen ejemplo de la aceptación que tienen nuestros gases por parte de los clientes es el éxito de VASOKI-NOX™, el último medicamento que hemos lanzado al mercado, basado en óxido nítrico (NO) y destinado al tratamiento de la hipertensión pulmonar.

#### ¿Tienen previsto algún lanzamiento para este año?

Tras el éxito demostrado en hospitales de Francia, Italia, Portugal y Alemania, este año introduciremos en hospitales españoles LE-NOX-e™, un gas anestésico indicado para operaciones de larga duración mediante la administración de Xenón. Este gas medicamento presenta características únicas en el ámbito de la anestesiología y es una muestra de la apuesta de Air Liquide Medicinal por la innovación, ya que además de la producción y suministro del gas, hemos desarrollado el sistema Félix Dual, que posibilita la administración de este gas de una forma segura y económica.

### FRANCISCO CRESPO

Director de Marketing y Relación con Clientes de VitalAire, la línea de negocio de atención domiciliar de Air Liquide Medicinal en España

*“Nuestro objetivo: mejorar la calidad de vida del paciente mediante la reducción del número de ingresos”*

#### ¿Cuál es la actividad de su empresa?

VitalAire es la marca del grupo Air Liquide que define la actividad de Servicios a Domicilio. Somos líderes mundiales, llevamos más de 30 años atendiendo al paciente en su domicilio. Nuestro objetivo es garantizar la calidad asistencial del paciente en su entorno familiar, beneficiando a los sistemas sanitarios al liberar recursos del hospital. Esto es posible gracias a una estructura perfectamente organizada en la que contamos con un personal altamente cualificado y comprometido con la mejora constante de la calidad de vida del paciente.



#### Para mejorar la calidad de vida, ¿qué servicios prestan?

Nuestro negocio son principalmente las patologías respiratorias, por ello damos servicio a pacientes de EPOC, apnea del sueño, fibrosis quística, pacientes con patologías restrictivas, entre otros. Les ofrecemos nuestros servicios de Oxigenoterapia (incluyendo la oxigenoterapia de deambulación, para ayudar a mantener una adecuada calidad de vida a pesar de su patología), CPAP, ventilación, terapia inhalatoria, monitorización del síndrome de muerte súbita, poligrafía cardio-respiratoria, pulsioximetría, aspiración de secreciones, rehabilitación respiratoria, hospitalización a domicilio y gestión de pacientes crónicos.

#### ¿Cuál es el perfil mayoritario de paciente que atienden?

Tenemos dos perfiles mayoritarios: 40 % de nuestros pacientes tienen problemas de apnea del sueño y por otro lado, 35 % de los pacientes recibe tratamiento de oxigenoterapia crónica domiciliar, principalmente siendo la EPOC la causa fundamental.

#### Dado que la EPOC (enfermedad pulmonar obstructiva crónica) es una de las patologías más prevalentes en la actualidad, ¿han desarrollado algún programa especial de atención a estos pacientes?

En efecto, la EPOC es una de las patologías más prevalentes (9% entre los 40-70 años y 20% en los mayores de 65 años), anualmente causa

1,4 millones de estancias hospitalarias, 10 millones de visitas a Atención Primaria, 3.000 millones de euros en coste y es la 5ª causa de muerte. Se estima que el 70% de los costes totales generados por la enfermedad son debidos a las hospitalizaciones. Por todo ello, desde VitalAire estamos poniendo en marcha un nuevo servicio de Atención al paciente EPOC que consiste en realizar un seguimiento a los pacientes con mayor número de exacerbaciones para intentar reducir el número de episodios al año que requieren de ingreso hospitalario, mejorando así la CALIDAD DE VIDA del paciente.

#### ¿Qué formación tiene el personal que desarrolla este seguimiento?

Nuestro personal lo compone una red de profesionales altamente cualificados, en función de la actividad a realizar contamos con médicos, fisioterapeutas o enfermeros.

#### ¿Cuál es el principal objetivo de este servicio?

Por un lado, nuestro objetivo consiste en la reducción del número de ingresos del paciente en el hospital, aumentando su calidad de vida y su supervivencia, tal y como demuestran los numerosos estudios clínicos que se están llevando a cabo al efecto. Y por otro, es obvio que la reducción de los ingresos conlleva un ahorro de costes y por tanto una disminución del gasto sanitario. Por tanto, estamos ofreciendo una propuesta coste-efectiva que beneficie tanto al paciente como a las Administraciones Sanitarias manteniéndonos fieles a nuestro compromiso de desarrollar soluciones innovadoras que favorezcan el bienestar de nuestros pacientes.



MÁS INFORMACIÓN

www.airliquidemedicinal.es - www.vitalaire.es